



Kurita fournit des technologies pour le traitement de l'eau et des procédés pour l'industrie (Papier, Sidérurgie, Chimie, Agroalimentaire, Pétrochimie, Raffinerie, Automobile, etc). Kurita Europe est une filiale de Kurita Water Industries Ltd dont le siège social est à Tokyo, au Japon. Fondé en 1949, le groupe emploie plus de 7,400 personnes dans le monde, générant un chiffre d'affaires de 2.3 milliards de dollars USD. Plus de 3,500 brevets témoignent de l'approche novatrice de Kurita pour réduire la consommation d'eau. Nous nous engageons à respecter les plus hautes exigences éthiques et sociales, avec un sens aigu de l'équité, de la transparence, de l'intégrité, de la sécurité et de la compatibilité.

Afin d'améliorer nos performances sur un secteur de services de haut niveau, Kurita France recherche

## Area Manager – Secteur Haut de France / Normandie (H/F) en CDI

Travaillant en Home Office, cet Area Manager est rattaché au District Manager North pour mettre en œuvre et coordonner la politique commerciale de l'entreprise sur le terrain auprès de ses équipes. Ce poste nécessite des déplacements réguliers sur le terrain auprès de nos clients et prospects sur le secteur Haut de France et Normandie.

### Description du poste :

Sur votre secteur, vous êtes responsable du développement de la vente de nos solutions globales de traitement d'eau auprès de nos clients et prospects exploitants et industriels sur l'ensemble du cycle de l'eau en particulier dans les domaines du pré-traitement, de l'eau de refroidissement, vapeur, circuits fermés, eaux résiduaires et process et contribuez au développement de l'activité et de la performance économique dans le respect des objectifs fixés par le groupe Kurita.

Vos missions :

- Développer les ventes et le portefeuille d'un secteur (area).
- Définir des actions ciblées sur son secteur en phase avec les directives du Groupe Kurita et de sa hiérarchie
- Valider les offres commerciales réalisées par la force de vente
- Manager, coordonner, faire adhérer et supporter son équipe (intégration, formations, accompagnement, objectifs, ...)
- Effectuer des visites auprès des décideurs clients et prospects stratégiques
- Communiquer et veiller à la diffusion de l'information entre les équipes terrain et la direction
- Effectuer un reporting régulier à son District Manager, la direction et à ses équipes
- Apporter et mettre en place après validation des stratégies de développement pour son secteur
- Contrôler la mise en application des solutions portées par Kurita et l'atteinte des objectifs et/ou KPI fixés
- Respecter les consignes et les procédures QHSE Kurita et client en lien avec le poste

### Formation, connaissances et expériences requises :

- Formation supérieure d'ingénierie en Chimie ou expérience / connaissances équivalentes (idéalement connaissance d'un marché industriel : traitement des eaux...) / Formation commerciale / vente
- Français courant et Anglais niveau B1/B2 requis
- Maîtrise du Pack Office, la connaissance de SBO est un plus
- Idéalement 1<sup>ère</sup> expérience technique confirmée (3 ans) dans le traitement des eaux industrielles et/ ou dans le génie climatique et expérience réussie dans le domaine du commerce
- Expérience en management d'équipe requise
- Permis de conduire
- Avoir le sens du relationnel et de la communication
- Avoir le sens et le goût de la vente conseil orientée valeur ajoutée
- Avoir un esprit d'analyse et de synthèse
- Avoir une aptitude à manager et à fédérer les équipes
- Être méthodique et rigoureux
- Travailler de façon autonome
- Être réactif et pro-actif
- Connaître le territoire géographique
- Réaliser une veille réglementaire

### Notre offre :

Nous vous guiderons pour faire carrière chez Kurita. Un poste intéressant et passionnant au sein d'une équipe dynamique vous attend, avec des perspectives de développement professionnel et personnel. Outre l'avantage de travailler dans une entreprise internationale en croissance, nous vous proposons un CDI temps plein au revenu attrayant (fixe + variable), une voiture de fonction, un téléphone et un ordinateur portables, une couverture de vos frais de santé et prévoyance, participation, etc...

Rémunération : A définir selon profil. Statut Cadre.

Merci de nous adresser votre candidature à : [christel.tiffagom@kurita-water.com](mailto:christel.tiffagom@kurita-water.com)



Visit us: [www.kurita.eu](http://www.kurita.eu)

